

Alternativa Sindical de Cajas de Ahorro

“LUMBRERAS” DEL PAC

Desde ASCA queremos **“felicitar”** a los lumbreras que han desarrollado esta herramienta, que nos han vendido como apoyo a la red comercial, y que en realidad se ha convertido en un mecanismo de control y presión permanente al personal de las oficinas, llegando al extremo de rankearlos por grado de cumplimiento.

Nos dicen que es un instrumento de ayuda a la actividad comercial, pero por lo que vemos, lo han convertido en todo lo contrario.

Si captas 1 millón de euros a la competencia pero en mod. 008 (IPF con disponibilidad) **no es buena gestión**, pues no te computa, **es mejor contratar una tarjeta de debito. NOTABLE ALTO.**

Si formalizas seguro de pagos protegidos, cuya prima computa al 40% del tirón a cuenta de resultados (en alguna oficinas Top 5 en clasificación supone el 63% de la producción total de seguros no vida, con primas de 150.000 eur, es decir, 60.000 eur a cuenta de resultados) **tampoco. Es mejor hacer una tarjeta de crédito. SOBRESALIENTE.**

Y si renuevas IPF al 1% no computa, pero si las pasas al Vip al 3,50% sí, encareciendo el coste de renovación. MATRICULA DE HONOR.

Parece ser que no sabemos mucho de esto, pues pensamos que **captar a la competencia, generar comisiones y renovar barato es realizar una buena gestión comercial**, pero para quienes nos dirigen es igual a no hacer nada.

Y para más “inri”, si atiendes 20 veces a un cliente de preferentes, y consigues que mantenga las posiciones, en caso de arbitraje favorable, tampoco computa.

Por favor, váyanse a su casa ya, y no dejen señas, no nos interesa saber nada mas de ustedes.

Sr. Presidente, ¿en qué manos estamos?

Tu opinión importa, haznos llegar tus quejas y sugerencias
ASCANCG@GMAIL.COM.

Vuestra Fuerza es Nuestra Fuerza.